



**Fenster
Nauer AG**

Einfach genauer – seit 1909

STELLENBESCHREIBUNG

POSITION
ABTEILUNG
STANDORT
AB HERBST 2027
BESCHÄFTIGUNGSART

VERKÄUFER / KUNDEBERATER
BÜRO / REMOTE
WEBERRÜTISTR. 2, SAMSTAGERN
ST. GALLERSTR. 84, LACHEN SZ
VOLLZEIT

UNTERNEHMENSDESCHEIBUNG

UNSERE FENSTERFIRMA BESTEHT SEIT ÜBER 100 JAHREN UND VERBINDET TRADITION MIT MODERNER TECHNIK. MIT EINEM ENGAGIERTEN TEAM FERTIGEN WIR HOCHWERTIGE, ENERGIEEFFIZIENTE FENSTER, DIE FUNKTIONALITÄT UND DESIGN VEREINEN. DANK UNSERER LANGJÄHRIGEN ERFAHRUNG UND HANDWERKLICHEN PRÄZISION BIETEN WIR INDIVIDUELLE LÖSUNGEN FÜR JEDES BAUPROJEKT – ZUVERLÄSSIG, NACHHALTIG UND KUNDENORIENTIERT.

WIR SUCHEN EINE ZUVERLÄSSIGE PERSÖNLICHKEIT ALS VERKÄUFER & KUNDEBERATER (M/W/D) ZUR UNTERSTÜTZUNG UNSERES TEAMS.

AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN:

- Beratung und Betreuung von Architekten, Bauherren, Generalunternehmern und weiteren Geschäftskunden
- Vertretung unserer Produkte und Lösungen
- Verkauf unserer Fensterprodukte mit einer kompetenten und lösungsorientierten Beratung
- Erstellung und Nachbearbeitung von Angeboten sowie konsequente Verfolgung von Verkaufschancen
- Aktive Akquisition und Pflege von Kundenbeziehungen im Bereich Neubau und Umbau, frühzeitiges Erkennen neuer Bau-, Umbau- und Renovationsprojekte
- Aufbau und Pflege langfristiger Kontakte zu Architekturbüros, Planern, Bauherren und weiteren Entscheidungsträgern
- Teilnahme an Vergabegesprächen und Verhandlungen
- Technische und produktspezifische Präsentationen bei Architekten, Bauherren und weiteren Projektbeteiligten
- Pflege der Verkaufs- und Projektdokumentation sowie der Kundendaten im CRM
- Enge Zusammenarbeit mit Kalkulation und Projektleitung, um Kundenanforderungen optimal umzusetzen
- Beobachtung des Marktes und der Wettbewerbssituation sowie Erkennen neuer Verkaufs- und Geschäftsmöglichkeiten

ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen, technischen, handwerklichen oder baulichen Bereich; eine Weiterbildung im Verkauf ist von Vorteil
- Berufserfahrung im Verkauf, idealerweise in der Bau-, Fenster- oder Baubranche
- Technisches Verständnis und Interesse an Fensterprodukten, Konstruktionen und deren Anwendung
- Erfahrung im Umgang mit Architekten, Bauherren, Generalunternehmern oder Planern von Vorteil
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick, insbesondere bei Kunden- und Vergabegesprächen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude am persönlichen Kundenkontakt
- Fähigkeit, technische und komplexe Zusammenhänge verständlich und überzeugend zu vermitteln
- Unternehmerisches Denken sowie ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse und Verkaufschancen
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise



Weberrütistr. 2 · 8833 Samstagern · T 043 888 20 88
Lehnplatz 18 · 6460 Altdorf / UR · T 041 871 18 18
fensternauer.ch · info@fensternauer.ch
MwSt.-Nr. CHE-105.926.000 MWST



Fenster Nauer AG

Einfach genauer – seit 1909

- Hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung sowie Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Gute organisatorische Fähigkeiten und sicherer Umgang mit MS Office und gängigen digitalen Arbeitsmitteln; Erfahrung mit CRM-Systemen von Vorteil
- Flexibilität und Reisebereitschaft für Kundenbesuche, Baustellen, Architekturbüros und Vergabegespräche
- Teamfähigkeit und Freude an der Zusammenarbeit mit Kalkulation, Projektleitung und Innendienst
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Ab Herbst 2027 erwartet Sie unser topmoderner Standort in Lachen SZ. Der Neubau bietet eine moderne Infrastruktur und schafft optimale Voraussetzungen für die Zukunft
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen
- Attraktive Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein modernes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine leistungsgerechte Vergütung sowie attraktive Sozialleistungen

BEWERBUNG

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter:

<https://fensternauer-karriere.ch/>

Bei Fragen steht Ihnen Patricia Kessler unter der Telefonnummer 043 888 20 83 zur Verfügung.



Weberrütistr. 2 · 8833 Samstagern · T 043 888 20 88
Lehnplatz 18 · 6460 Altdorf / UR · T 041 871 18 18
fensternauer.ch · info@fensternauer.ch
MwSt.-Nr. CHE-105.926.000 MWST